Hetmaniok

TURZA ŚLĄSKA × WODZISŁAW ŚLĄSKI

Solidna podstawa. Większy horyzont.

Wasze konstrukcje. Nowe zastosowania.
Konkretny plan wzrostu — od najbliższego regionu po czeski rynek.

Zobacz mapę możliwości ↘

STRATEGIA BLISKO RYNKU

26.09.2026

PL / CZ ↗



KONSTRUKCJE DLA NOWEJ ENERGII

Precyzja. Partnerstwo. Perspektywa.

Wizualizacja koncepcyjna · nie dokumentuje realizacji firmy

Macie produkt.
Rozwińmy jego zasięg.

Dalszy wzrost warto oprzeć na tym, co już istnieje: szerokiej ofercie, dwóch lokalizacjach i technicznym charakterze sprzedaży.



Wizualizacja koncepcyjna

8 kategorii konstrukcji w publicznej ofercie

2 lokalizacje produkcji i obsługi

Dach skośny | Dach płaski | Grunt | Stojaki | Ogrodzenia | Carporty | Elewacje | Balkony

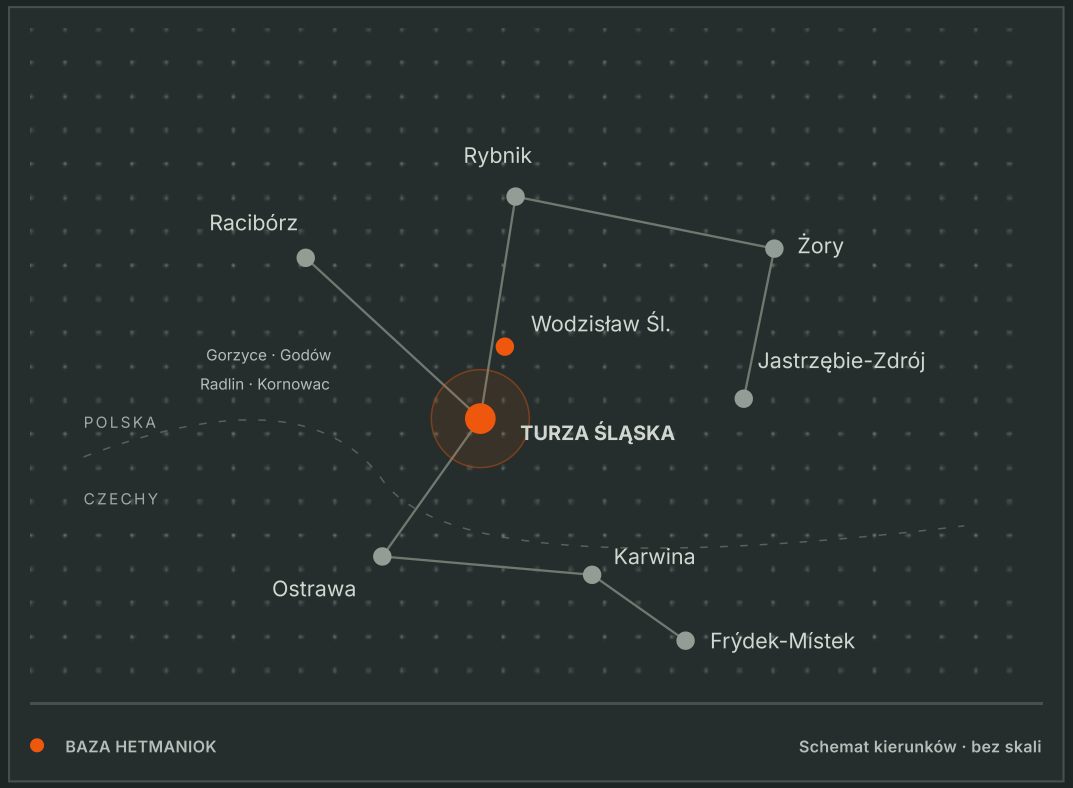
Do tego elementy montażowe i carporty stalowe oraz aluminiowe. **Szansa nie polega wyłącznie na nowym produkcie. Także na nowym kupującym i lepszej obsłudze.**

> **WAŻNY PUNKT WYJŚCIA**
>
> Strona ma już zapytania produktowe i narzędzie balastowe. Cyfryzację zaczynamy od audytu istniejących rozwiązań.

Portfolio i lokalizacje według producenta. Nie zakładamy niepotwierdzonej pozycji rynkowego lidera. [1] [2] [3]

Wzrost zaczyna się bliżej, niż myślicie.

Trzy uzupełniające się obszary rozwoju. Wybierz kierunek, aby zobaczyć rekomendowany kanał wejścia.



Obszary to rekomendacja handlowa Senuso, nie deklaracja obecnego zasięgu ani lista klientów firmy. [2] [4] [6] [7] [10] [11]

RDZEŃ / SUBREGION ZACHODNI

Blisko inwestycji. Blisko wykonawcy.

Gorzyce, Godów, Kornowac, Radlin i Wodzisław. Publiczne projekty OZE dają konkretne punkty do weryfikacji — z różnym stopniem zaawansowania zakupów.

REKOMENDOWANY RUCH

Dotrzeć do regionalnych instalatorów i wykonawców EPC z dokumentacją, listą elementów i terminem dostawy.

Zobacz lokalne projekty ↗

Transformacja regionu. Konkretne adresy.

Najcenniejsza lista to nie suma budżetów, lecz projekty z rozpoznanym etapem i właściwym kupującym.

01 / NAJBLIŻSZY RYNEK

Różne etapy

Gorzyce · Godów Kornowac · Radlin

Wspólny projekt OZE. W Gorzycach obejmuje m.in. przedszkole w Turzy, GCK, Ośrodek Kultury w Olzie i GOTSiR Nautica.

Turza + GCK	Prace w realizacji
OK Olza	Oczekiwanie na umowę*
Nautica	Przygotowanie dokumentacji*

Kierunek: wykonawcy i projektanci. Najpierw potwierdzić status zakupów. [4]

02 / WODZISŁAW ŚLĄSKI

Projekt 2022–2026

OZE w obiektach publicznych

70,2 kWp

Łączna planowana moc PV w PP2 (21,6 kWp) i ZSP6 (48,6 kWp). Suma na podstawie opisu projektu.

5,79 mln zł budżet całego projektu — również pompy ciepła i oświetlenie

Kierunek: partnerzy wykonawczy kolejnych modernizacji, nie założenie wolnego zamówienia. [6]

JESZCZE JEDEN DOWÓD AKTYWNOŚCI

OSP w Olzie: montaż PV i modernizacja w toku według komunikatu gminy. To rynek wykonawców do poznania, nie nowy otwarty przetarg. [5]

*Etapy według odczytanych komunikatów. Bieżący stan wymaga sprawdzenia w postępowaniach zakupowych; data odczytu 26.09.2026 nie jest datą aktualizacji urzędu.

Nie tylko dach.
Cała przestrzeń inwestora.

Carporty są już w Waszej ofercie. Wzrost może przynieść dopasowany pakiet dla zakładu, parku handlowego lub biurowca.



01 / GDZIE

Rybnik · Żory · Jastrzębie

Zakłady i parkingi do kwalifikacji. Baza KSSE to punkt startowy, nie lista firm planujących PV.

02 / Z KIM

Projektant + EPC

Partner projektowo-wykonawczy łączy konstrukcję z instalacją i potrzebą inwestora. Hetmaniok dostarcza swoją specjalizację.

03 / CO SPRZEDAWAĆ

Gotowość do realizacji

Dobór, dokumentacja, zestaw elementów i logistyka. Każdy dach i parking wymagają indywidualnej oceny technicznej.

Rekomendacja segmentu, bez założenia wyższej marży ani potwierdzonych zamówień. [3] [7] [8]

Czechy.
Najpierw partner. Potem skala.

Ostrawa, Karwina i Frýdek-Místek to proponowany obszar testu handlowego. Programy krajowe tworzą kontekst popytu, nie gotowy portfel zleceń.

KOMUNERG 1/2025

Energetyka społeczności

1 mld Kč

Ogólnoczeska alokacja na projekty społeczności energetycznych: m.in. źródła PV, magazynowanie i zarządzanie energią.

Termin naboru wg karty: **31.12.2027**

Dla Hetmanioka: potencjalne dostawy przez lokalnego partnera. Beneficjentem jest społeczność energetyczna.

[10]

RES+ 6/2025

Agrofotowoltaika

300 mln Kč

Ogólnoczeska alokacja na agro-PV. Instalacje 10 kWp–1 MWp; wsparcie do 30% kosztów kwalifikowanych.

Termin naboru wg karty: **30.06.2027**

Dla uprawnionych rolników. Wymagane właściwe grunty, uprawy i projekt; standardowy stelaż gruntowy nie wystarczy.

[11]

PARTNER EPC / DYSTRYBUTOR → DOKUMENTACJA CZ → JEDEN PILOTAŻ → DECYZJA O SKALI

Kwoty dotyczą całych Czech, nie kraju morawsko-śląskiego ani rynku konstrukcji. Nie potwierdzono dostępnej alokacji ani lokalnych zamówień. Warunki programu sprawdza partner przed ofertowaniem.

Pieniądze w regionie.
Właściwa droga do zleceń.

Rozdzielamy finansowanie inwestora, zakupy wykonawcy i ewentualne wsparcie rozwoju własnej firmy.

FE SL 10.6 / WYNIKI 22.09.2026

34,7
mln zł

dofinansowania dla 6 projektów
subregionu południowego

Dalszy obszar ekspansji

To sygnał realizacji, nie dotacja dla producenta.

Bielsko-Biała, Brenna, Gilowice/Ślemień, Buczkowice, Wilkowice i Łękawica znalazły się na liście wybranych projektów.

Ruch handlowy: obserwować zakupy i identyfikować instalatorów realizujących zadania. Nabór już rozstrzygnięto; wybór projektu nie oznacza otwartego przetargu.

[9]

OSOBNY TOR: ROZWÓJ WŁASNY

Modernizacja produkcji lub cyfryzacja W&H wymaga odrębnej analizy kwalifikowalności. Aktualny harmonogram FE SL jest punktem monitoringu, nie obietnicą dotacji. [12]

Zweryfikowano załączoną listę: 34 736 393,59 zł dofinansowania, 35 246 588,84 zł kosztów całkowitych. Nie zaliczamy tej kwoty do subregionu zachodniego ani wartości konstrukcji PV.

Nie wszystko naraz.
Najpierw to, co najbliżej.

Ocena Senuso: dopasowanie do obecnego produktu, dostęp do kupującego, sygnały popytu i złożoność wejścia. To rekomendacja, nie prognoza przychodu.

Kierunek	Priorytet	Dlaczego	Warunek wejścia
Instalatorzy / EPC Region i modernizacje publiczne	A · TERAZ	Istniejąca oferta + konkretne projekty lokalne	Etap zakupów, partner, dokumentacja, termin
Dachy i carporty B2B Przemysł, usługi, parkingi	A/B · ROZWIJAĆ	Nowe zastosowanie istniejącego portfolio	Potrzeba inwestora, statyka, realna marża
Partner w Czechach EPC / dystrybucja	B · TESTOWAĆ	Bliskość rynku i programy finansowania	Dokumentacja CZ, zgodność, logistyka
Agrofotowoltaika Pilotaż produktowy	B/C · PILOTAŻ	Konkretny czeski program wsparcia	Uprawa, grunt, partner i dedykowana konstrukcja
Komponenty BESS Rozpoznanie z integratorem	C · ROZPOZNAĆ	Możliwy nowy zakres, bez potwierdzonego popytu	Specyfikacja integratora i walidacja techniczna

Najpierw sprzedać lepiej to, co firma już potrafi wyprodukować.

Nie zakładamy automatycznie wysokiej marży carportów ani popytu na osobne stelaże BESS. Każdy nowy kierunek przechodzi przez realną kalkulację.

Mniej tarcia w ofercie.
Więcej czasu na klienta.

Rozbudowa istniejących narzędzi, nie kolejny niezależny formularz. AI wspiera handlowca, a decyzje techniczne pozostają pod kontrolą specjalisty.

01

Kompletne zapytanie

Typ podłoża, lokalizacja, moduły, układ i termin. Automatyczne wskazanie brakujących danych.

02

Projekt oferty

Propozycja systemu, lista elementów i odpowiedź PL/CZ na podstawie zatwierdzonego katalogu.

03

Kontrola specjalisty

Weryfikacja obliczeń, dokumentacji, ceny i terminu przed przekazaniem klientowi.

04

Relacja i wynik

Przypomnienia, historia ustaleń i powody wygranej lub utraty oferty w jednym procesie.

CO MIERZYMY W PILOTAŻU

Szybkość. Jakość.
Marża po logistyce.

- ↗ Czas od kompletnego zapytania do zatwierdzonej oferty
- ↗ Udział zapytań wymagających uzupełnienia
- ↗ Konwersja ofert, koszt obsługi i reklamacje

Propozycja wdrożenia Senuso. Integracje dopiero po audycie CRM/ERP i istniejących narzędzi. AI nie zastępuje projektanta ani obliczeń konstrukcyjnych. [1]

90 dni.
Jeden czytelny plan.

Proponowane cele pilotażu do uzgodnienia z zespołem — nie deklaracja wykonanych działań ani gwarancja zamówień.

01—30 DNI

Wybrać i zakwalifikować

Audyt oferty i narzędzi. Lista instalatorów, obiektów przemysłowych i partnerów CZ z potrzebą, etapem oraz właścicielem tematu.

30 zakwalifikowanych firm

SPRZEDAŻ + TECHNIKA

31—60 DNI

Sprawdzić w rozmowie

Rozmowy z potencjalnymi partnerami. Trzy kompletne koncepcje: dach, carport, współpraca CZ. Prototyp wsparcia zapytań.

10 rozmów kwalifikujących

SPRZEDAŻ + PARTNER CYFROWY

61—90 DNI

Potwierdzić w praktyce

Dążyć do zamówienia pilotażowego. Zmierzyć rzeczywistą marżę, czas obsługi i terminowość. Zdecydować, co skalować.

1 pilotaż jako cel

ZARZĄD + PRODUKCJA

BRAMKA DECYZYJNA

Skalujemy kierunek, w którym potwierdzimy kupującego, wykonalność i rentowność — po kosztach dostawy i obsługi.



Fakty mają źródła.
Wnioski mają uzasadnienie.

Odczyt publicznych źródeł: 26 września 2026. Kliknij tytuł, aby otworzyć materiał pierwotny. Pełna analiza zawiera statusy, ograniczenia i metodę priorytetyzacji.

01 HETMANIOK — portfolio i zaplecze

8 kategorii konstrukcji, elementy montażowe, zapytania produktowe i pozycja „Balastowy" w nawigacji. Deklaracje producenta, nie niezależny audyt.

02 HETMANIOK — kontakt i dwa oddziały

Turza Śląska, Kościuszki 49; Wodzisław Śląski, Marklowicka 17C. Aktualizacja kontaktu względem starej prezentacji.

03 HETMANIOK — katalog carportów

Istniejąca oferta stalowa i aluminiowa, m.in. KG001, KG002, KG003, KK025–KK027. Carporty nie są nowym produktem do stworzenia od zera.

04 Gorzyce — inwestujemy w OZE

Projekt Gorzyce–Godów–Kornowac–Radlin. GCK i przedszkole w Turzy: realizacja; Olza: oczekiwanie na umowę; Nautica: dokumentacja. Stan według odczytanego komunikatu, bez potwierdzenia aktualnego przetargu.

05 Gorzyce — modernizacja OSP w Olzie

PV w montażu, modernizacja w toku; projekt obejmuje również oddany klub sportowy w Turzy. To sygnał aktywności, nie wolne zamówienie.

06 Wodzisław Śląski — OZE w obiektach publicznych

Projekt 2022–2026: 5 791 274,59 zł. PV 21,6 kWp w PP2 i 48,6 kWp w ZSP6. Cały budżet obejmuje też pompy ciepła i oświetlenie, nie tylko konstrukcje.

07 KSSE — inwestorzy w strefie

Baza zakładów do kwalifikacji B2B, np. Adient Foam Poland w Żorach. Obecność w bazie nie oznacza planowanej inwestycji w PV.

08 KSSE — Pro-Partner

Kanały współpracy, KSSENON, Bank kooperantów (odpłatny wpis), hub cyfrowy. Nie utożsamiać z bezpłatnym dostępem do zamówień.

09 FE SL — wyniki naboru 10.6 z 22.09.2026

6 projektów, 34 736 393,59 zł dofinansowania. Nabór FESL.10.06-IZ.01-315/25 dotyczy SUBREGIONU POŁUDNIOWEGO, co potwierdza załączona lista.

10 SFŽP ČR — KOMUNERG 1/2025

Ogólnoczeska alokacja 1 mld Kč, termin 15.01.2026–31.12.2027. Beneficjent: społeczność energetyczna. Źródła OZE, magazyny i zarządzanie energią.

11 SFŽP ČR — RES+ 6/2025, agro-PV

Ogólnoczeska alokacja 300 mln Kč, nabór 15.01.2026–30.06.2027, 10 kWp–1 MWp, do 30% kosztów kwalifikowanych. Dla uprawnionych rolników, nie polskiego dostawcy konstrukcji.

12 FE SL — harmonogram naborów v.17

Aktualizacja opublikowana 25.09.2026. Punkt monitoringu; sam wpis nie potwierdza kwalifikowalności HETMANIOK do konkretnego wsparcia.

Pełny research (MD) ↓

Wizualizacje koncepcyjne nie przedstawiają faktycznych realizacji. Nie potwierdzono otwartych zamówień, dostępnej alokacji ani planów zakupowych wymienionych podmiotów.

REKOMENDACJA SENUSO

Solidna konstrukcja.
Przemyślany wzrost.

Zacznijmy od regionalnych partnerów, oferty dla przemysłu i jednego testu w Czechach. Potem rozwijajmy to, co przynosi mierzalny wynik.

Pobierz prezentację PDF ↓

Wróć do planu ↗

DANE FIRMY / HETMANIOK

W&H Sp. z o.o.

Oddział produkcyjny
Kościuszki 49, Turza Śląska

Oddział biurowo-produkcyjny
Marklowicka 17C, Wodzisław Śląski

oferta@hetmaniok.pl ↗

+48 791 730 721

hetmaniok.pl ↗